

Lancement de Sapians, 1^{er} Multi-Family Office intégralement digitalisé, Issu de l'alliance iVESTA et Alphacap

A Paris, le jeudi 21 septembre 2023 – iVESTA, family-office leader sur son marché, et Alphacap, plateforme numérique d'investissement, annoncent ce jour le lancement de Sapians, premier Multi-Family Office digital.

La fintech entend fournir à une nouvelle génération d'investisseurs une manière inédite d'investir dès 100 000 euros. Ce service innovant met à disposition de ses clients une offre resserrée mais diversifiée de placements exclusifs – sélectionnés par iVESTA – et un outil d'aide à la prise de décisions patrimoniales.

Le tout via un parcours utilisateur entièrement digitalisé et autonome, au cours duquel des family-officers Sapians interviennent à la demande.

Sapians compte ainsi s'adresser à plus de 2,5 millions de ménages français disposant d'un patrimoine supérieur à 1 million d'euros¹. Une stratégie qui lui permettrait d'atteindre d'ici 3 ans 100 millions d'euros de collecte annuelle et 1 milliard d'encours d'ici 8 ans.

La genèse de Sapians : une joint-venture entre iVESTA et Alphacap

Pensé par iVESTA et Alphacap, Sapians concilie les atouts de ces deux acteurs bien établis. D'un côté, l'expertise financière et la force de conseil d'iVESTA, multi-family office de renom fondé en 2016, élu meilleur family office français depuis 2019², qui réunit 100 investisseurs-entrepreneurs et affiche 5 milliards d'euros d'encours conseillés. De l'autre, le pragmatisme et l'efficacité de la plateforme d'investissement digitalisée Alphacap, fondée en 2020, qui comptabilise aujourd'hui plus de 1000 investisseurs et s'appuie sur une équipe de développeurs et développeuses web aguerris.

Véritable fintech patrimoniale, Sapians fournit un modèle d'investissement qui va à l'essentiel, en offrant :

- Une expérience utilisateur digitale intuitive et efficace, loin des lourdeurs administratives et réglementaires liées à la mise en place d'une stratégie patrimoniale.
- Un accompagnement sur-mesure quel que soit le niveau d'expertise des utilisateurs, initiés comme débutants.
- Une sélection de solutions d'investissement d'excellence (marchés cotés et non-cotés), au juste prix, déchargeant les clients d'un choix complexe parmi une offre pléthorique.

« Une personne prend en moyenne 35 000 décisions chaque jour³. En matière d'investissement, la prise de décision demande du temps et peut être vécue comme une épreuve. Sapians a pour mission de réduire cette charge grâce à une accessibilité simplifiée par le digital, un travail de pré-sélection des solutions par une équipe d'experts et un engagement fort en faveur de conditions tarifaires transparentes et compétitives. La solution clé en main Sapians répond aux attentes d'une clientèle exigeante qui recherche, au-delà de la performance, un accompagnement avant, pendant et après l'investissement », commente Souleymane-Jean Galadima, co-fondateur de Sapians & Alphacap.

¹ Global Wealth Report 2023 d'UBS : <https://www.ubs.com/global/en/family-office-uhnw/reports/global-wealth-report-2023.html>

² Sommet du Patrimoine et de la Performance 2023 de Leaders League

³ Etude Huawei de 2027 : <https://www.psychologytoday.com/us/blog/stretching-theory/201809/how-many-decisions-do-we-make-each-day>



Un service patrimonial reposant sur des offres exclusives et complémentaires

Bénéficiant de l'expérience et du réseau iVESTA, Sapians s'adresse principalement à une nouvelle génération d'entrepreneurs et d'actifs fortement impliqués dans leur travail, s'étant constitué un patrimoine compris entre 1 et 20 millions d'euros. Au même titre qu'iVESTA entend permettre à ses investisseurs de gérer leur patrimoine comme ils gèrent leur entreprise, Sapians s'adresse à des créateurs de valeur, soucieux de concilier intelligemment leur vie professionnelle, leur vie familiale et la gestion de leur patrimoine. Dans la lignée de la labellisation B.Corp d'iVESTA, Sapians permet également à ses utilisateurs d'orienter leur épargne vers l'économie réelle ou des placements tenant compte des critères ESG.

Sapians recentre les possibilités d'investissement pour bâtir un patrimoine performant, au risque et à la liquidité maîtrisés. Resserré et qualitatif, le catalogue de fonds que propose la fintech comprend notamment des véhicules gérés par des fonds d'investissement de 1^{er} plan, français, européens et globaux, tels que Balderton Capital, EQT, Kartesia ou encore StepStone. Marchés financiers cotés et non-cotés, *private equity*, dette privée ou même immobilier tertiaire, les investisseurs Sapians pourront ainsi accéder au même type d'offres que les investisseurs iVESTA, dont le patrimoine financier est supérieur à 20 millions d'euros.

« Pensé comme une déclinaison digitale d'iVESTA, Sapians décomplexifie la démarche même d'investissement auprès d'un profil spécifique d'entrepreneurs qui souhaitent conserver une certaine maîtrise de leur capital. Nos experts en investissement analysent les facteurs financiers et économiques pour générer des scénarios intelligibles et piloter la liquidité en fonction des projets à court, moyen et long terme. Ce positionnement sur-mesure, dont les produits sont sélectionnés avec soin, permettra à Sapians de s'imposer sur la place pour devenir d'ici 5 à 10 ans une véritable référence de l'investissement », décryptent **Ariane Darmon et Pierre-Marie de Forville, co-fondateurs de Sapians & iVESTA.**

Visuels et photographies de l'équipe disponible sur demande

A propos de Sapians

Sapians est le premier Multi-Family-Office digital qui concilie le pragmatisme d'une plateforme d'investissement et le savoir-faire du family office leader iVESTA. Avec son offre « Just Focus », sa mission est de recentrer les possibilités d'investissement pour accompagner la réussite de ses clients.

sapians.com

Contacts presse

Sarah El Maroudi

sel@enderby.fr – 06 38 73 77 82

Camille Pan

cpa@enderby.fr – 06 38 73 78 38